

# **Importazione e commercio all'ingrosso di bevande alcoliche nell'area dei Tre- Stati (Connecticut, New Jersey e New York): Note introduttive per produttori stranieri**

## **A. Introduzione**

Cio' che segue e' da intendersi come una guida concisa per produttori di vini, distillerie, o altri soggetti del settore delle bevande alcoliche, particolarmente stranieri, interessati alla costituzione di una attivita' di importazione e commercio all'ingrosso in New York o nelle sue vicinanze. Benche' questa guida cerca di delineare alcune delle principali questioni, altri aspetti potrebbero sorgere in seguito alla vostra particolare situazione. Questa guida non e' da intendersi come sostitutiva di specifici consigli legali.

### **I. Perché scegliere l'area dei Tre- Stati per la vostra attivita' di commercio all'ingrosso?**

Il termine "Area dei Tre-Stati" e' usata comunemente con riferimento all'area metropolitana di New York. Comprende la citta' di New York e le citta' vicine, paesi e sobborghi degli stati del New Jersey, New York, e Connecticut che sono in corto raggio con la citta' di New York. Con oltre 18 milioni di residenti, e' l'area piu' popolata negli Stati Uniti e sede di un vasto numero di agiati residenti.

L'area dei Tre- Stati si trova molto vicino al piu' grande complesso portuale della Costa orientale del paese, il Porto di New York/New Jersey. La zona e' servita da tre (3) maggiori e altri minori aeroporti e numerose autostrade e strade nazionali. In contrasto

con la maggior parte delle altre zone degli Stati Uniti, e' servita da un esteso servizio di trasporto pubblico.

In complesso, l'Area dei Tre-Stati e' una scelta allettante per istituire la vostra attivita' di commercio all'ingrosso di bevande alcoliche.

## **II. Il sistema “tre-livelli”, il divieto “tied-house (legame)” – le complessita' della distribuzione di alcolici negli Stati Uniti**

Negli Stati Uniti, la distribuzione e la vendita di bevande alcoliche e' rigorosamente regolata. Mentre esistono alcune leggi e regolamenti a livello Federale (si veda la parte B. di cui sotto), la Costituzione Americana lascia ai cinquanta (50) stati il potere di regolare la maggior parte delle questioni concernenti la distribuzione e la vendita di alcolici nei loro rispettivi territori.

Le leggi varate nei diversi stati variano in modo significativo, ma quasi ogni stato opera una forma di cosiddetto “sistema di tre-livelli”. Sostanzialmente, con cio' si fa riferimento ad un sistema di distribuzione alcolici nel quale il produttore di alcol (il primo livello) vende il vino ad un distributore (il secondo livello) il quale, quindi, vende il vino ad un rivenditore, per esempio un negozio di liquori o ristorante (il terzo livello).

Gli stati hanno pianificato i loro sistemi di licenza per questi diversi livelli di appartenenza al settore. In generale, ogni azionista deve avere una licenza nello stato dove esercita e ha il limite di stipulare contratti con licenziatari nel suo stato di appartenenza. Per esempio, un rivenditore con licenza nello stato di New York e' obbligato per legge a comprare i prodotti esclusivamente da grossisti con licenza concessa dallo stato di New York.

Il termine “tied-house” (legame) fa riferimento al divieto per gli appartenenti al settore delle bevande alcoliche come produttori, grossisti o importatori di bevande alcoliche di poter avere legami con i rivenditori. Per esempio, possono non vendere affatto ad un rivenditore, esigere da un rivenditore di prendere una determinate quota di

prodotti o indurre i rivenditori a comprare esclusivamente i loro prodotti. Mentre la Legge Federale, così come alcune leggi statali, contiene norme di esclusiva, ci sono alcune condizioni per le quali il divieto non si applicherebbe. E' obbligatorio che strutturate la vostra attività in modo tale che non ci sia violazione di nessuna legge di esclusiva sia a livello Federale che negli stati nei quali volete operare.

## **B. Regolamento della distribuzione di alcool a livello federale**

### **I. Il TTB**

La principale legge federale che regola l'importazione, distribuzione e vendita di vino a livello federale è la Legge dell'Amministrazione Federale Alcolici (FAA). Il FAA stabilisce che "sarà illegale, eccetto in conformità al permesso base emesso dal Segretario del Tesoro, intraprendere l'attività di importazione, commercio all'ingrosso, miscelatura, o rettifica di bevande alcoliche, o la produzione di spiriti distillati o vino negli Stati Uniti".

La Legge FAA e regolamenti di attuazione stabiliscono gli standard per l'emissione di un Permesso Base. Questi vengono distribuiti dall'Ufficio per il Commercio e Imposte sull'Alcol e Tabacco (TTB), tale agenzia fa parte di un ramo del Dipartimento Americano del Tesoro.

### **II. Il Permesso Base**

Gli importatori che cercano di importare bevande alcoliche negli Stati Uniti e in seguito di distribuirle a grossisti e rivenditori, devono fare domanda al TTB per un Permesso Base Federale di Importazione (in seguito chiamato "Permesso Base").

Prego notare che a livello Federale, se state pensando di vendere prodotti diversi oltre a quelli che avete intenzioni di importare, avete bisogno solo di un permesso

aggiuntivo per il commercio all'ingrosso. In ogni caso, la domanda per un permesso all'ingrosso puo' essere realizzata unendo l'importazione e parti del commercio all'ingrosso nella stessa domanda per il Permesso Base. Al momento, non ci sono imposte da pagare al TTB per la domanda per il Permesso Base.

Non occorre che coloro che vogliono richiedere un Permesso Base siano cittadini americani o residenti permanenti (cioe' detentori di Carta Verde). Comunque, un controllo ambientale e' fatto per individui indicati nella domanda (per esempio, gli amministratori e i direttori se il richiedente e' una societa' o i soci se il richiedente e' una Srl, cosi' come qualsiasi altra persona indicate nella domanda). Nel caso di stranieri o persone che hanno vissuto all'estero negli ultimi dieci (10) anni, o che hanno legami in altro modo con una nazione straniera, questo controllo ambientale puo' coinvolgere gli archivi dell'Interpol e prendere considerevolmente piu' tempo. Il TTB contattera' la persona principale per quanto concerne il richiedente per un colloquio telefonico.

Insieme alla loro domanda per il Permesso Base, gli Importatori hanno l'obbligo di sottoporre una copia del contratto che hanno con i loro fornitori stranieri, che copre i prodotti che l'importatore intende portare negli Stati Uniti.

Prego notare che, come Importatore, dovrete avere un ufficio reale negli Stati Uniti. Si raccomanda fortemente che la sede sia un concreto ufficio professionale con qualcuno presente durante le normali ore di ufficio (dal Lunedì al Venerdì, dalle 9:00 alle 17:00) in quanto il TTB ha il diritto di condurre ispezioni circa il posto e i documenti durante tali orari.

Sebbene far domanda per ottenere il Permesso Base non comporta alcuna imposta di registro, una volta che importate le bevande alcoliche negli Stati Uniti, siete responsabili del pagamento delle tasse di Accisa Federali imposte su detti prodotti.

## **1. Ottenimento del “Certificato di Approvazione di Etichetta” (COLA) per i vostri prodotti**

Prima che un prodotto alcolico possa essere importato negli Stati Uniti, la sua etichetta deve essere approvata dal TTB. Un Certificato di Approvazione Etichetta o COLA autorizza colui che possiede il certificato ad imbottigliare o importare bevande alcoliche che portano le etichette identiche a quelle mostrate nel certificato.

Prego notare che potete fare domanda per l’approvazione dell’etichetta solo dopo che vi sia stato rilasciato un Permesso Base dal TTB. Le domande per il COLA possono essere presentate via computer attraverso il sistema online del TTB dopo aver ottenuto un conto di accesso. Non ci sono imposte per fare la domanda per l’approvazione di etichetta.

Sotto alcune circostanze, un importatore può ottenere una deroga temporanea COLA per campioni di prodotti spediti dal suo fornitore. Se approvata, questi campioni possono essere quindi importati senza la COLA.

Per un numero di prodotti, il TTB richiede una valutazione e approvazione pre-COLA del prodotto. Il fine della valutazione è di determinare se l’etichetta proposta identifica adeguatamente il prodotto contenuto nella bottiglia. Se il vostro prodotto è soggetto alla valutazione pre-COLA, il tipo di valutazione pre-COLA richiesto del prodotto dipende dalla formulazione e origine del prodotto.

Dopo che la valutazione pre-COLA del prodotto è completata, quando presentate la vostra domanda per l’ottenimento del COLA per tale prodotto dovrete allegare una copia della valutazione pre-COLA del prodotto.

## **C. Costituzione di un’attività all’ingrosso a livello statale**

### **I. Costituzione della vostra società**

Vi suggeriamo di costituire la vostra società nello stato degli USA nel quale volete iniziare la vostra attività all'ingrosso. In generale, non consigliamo che una società straniera semplicemente si registri e ottenga il potere di svolgere la sua attività nello stato. Sebbene ciò sia possibile in molti stati degli Stati Uniti, la registrazione qui della vostra società straniera, la esporrebbe ad azioni legali negli Stati Uniti.

Inoltre, normalmente non suggeriamo di operare come unico proprietario, soprattutto per motivi fiscali e di responsabilità.

### **1. Scelta del più giusto tipo di società per la vostra attività**

Mentre la decisione sul tipo legale della vostra società dipende dalla vostra particolare situazione e dal vostro piano di impresa, la Società a Responsabilità Limitata (LLC) viene generalmente consigliata come una ragionevole opzione per i nostri clienti stranieri interessati all'importazione e commercio all'ingrosso di bevande alcoliche.

Quando si paragona ad una società per azioni, la scelta di una LLC permette una struttura gestionale che è in qualche modo più flessibile e adatta ai bisogni attuali dell'attività.

Inoltre, la LLC è interessante perché con questa può essere evitata la doppia tassazione per i suoi proprietari (sono chiamati soci). I profitti e le perdite di una LLC possono essere "scaricati" dai suoi soci, e perciò ciò si riflette solo sui loro relativi gettiti fiscali personali.

### **2. Requisiti Base**

Per iniziare, una società deve ottenere un Numero di Identificazione Datore di Lavoro (EIN) dalle autorità Federali dell'Imposte, il Servizio Interno delle Entrate (IRS). Questo agisce come numero di riconoscimento del soggetto giuridico ai fini fiscali.

In riferimento alla domanda per un Permesso Base, e' importante sottolineare che e' necessario un EIN per completare la domanda. Pertanto, sara' necessario che tale numero sia ottenuto prima che venga presentata la domanda per il Permesso Base al TTB. Lo stesso vale per le domande per il commercio all'ingrosso nei tre stati.

Per richiedere il EIN, deve essere completato un modello dal nome SS4. Prego notare che IRS emettera' un EIN ad una LLC i cui soci non possiedono un Codice Fiscale Americano. Ogni socio della LLC che non possiede un Codice Fiscale Americano e non ha il diritto ad ottenerne uno, nel momento in cui la societa' redige la sua dichiaraizione dei redditi, avra' invece bisogno di ottenere un Numero di Identificazione Individuale di Contribuente (ITIN). Prego notare che un ITIN e' emesso solo per l'elaborazione delle tasse; un ITIN non conferisce nessuna condizione di immigrazione o permesso di lavoro negli Stati Uniti ad uno specifico soggetto.

#### **a. Requisiti di pubblicazione per Societa'a Responsabilita' Limitata**

In conformita' con la legge di New York sulle LLC, una LLC ha l'obbligo entro 120 giorni dalla sua costituzione di pubblicare un Avviso di Costituzione per sei (6) settimane consecutive. La pubblicazione deve essere fatta nei quotidiani indicati dal Segretario di Contea e deve altrimenti essere conforme ad alcuni requisiti legali. Non occorre che sia completata prima che la LLC avvii la sua attivita'. Comunque, se una LLC non rispetta il requisito della pubblicazione, il Dipartimento di Stato di New York puo' sospenderla dal condurre affari nello stato. Prego notare che il requisito della pubblicazione si applica anche ad una LLC straniera (cioe' una LLC costituita in un altro stato o nazione) che chiede la registrazione per il permesso di condurre un'attivita' a New York

Il costo della pubblicazione e delle necessarie compilazioni variano da contee a contee, ma possono arrivare fino a \$1.800 (escluso i costi legali). Se avete deciso di operare come una LLC, ma siete indecisi sul luogo della vostra attivita' all'ingrosso,

il requisito di pubblicazione a New York e' certamente un fattore da tenere in considerazione.

## **II. Licenza per commercio all'ingrosso di alcol nel Connecticut, New Jersey e New York**

Cio' che segue delinea i principali requisiti relativi alle licenze per commercio all'ingrosso in ognuno dei tre (3) stati. Dovete essere consapevoli che possono esserci delle distinzioni in merito ai diversi gruppi di alcol, cioe' birra, vino e liquore. Per un primo paragone, potete consultare le rispettive schede che abbiamo compilato per il commercio all'ingrosso di birra, vino e liquore e che sono disponibili nella sezione alcolici del nostro sito.

Nell'Area dei Tre-Stati, le autorità statali responsabili per il rispetto delle leggi statali sulle bevande alcoliche (leggi ABC) e per la emissione delle licenze relative alla produzione e vendita di alcol nei loro rispettivi territori sono: il Dipartimento per il Controllo delle Bevande Alcoliche del New Jersey (NJDABC), l'Autorità per i Liquori dello Stato di New York (NYSLA), e il Dipartimento dello Stato del Connecticut per la Protezione Consumatore Divisione Liquori (LCD).

### **1. Tipi di licenze disponibili**

Nel Connecticut, il permesso per il commercio all'ingrosso di liquori permette al licenziatario di distribuire e vendere vino e liquore. E' disponibile anche un separato permesso per il commercio all'ingrosso solo di birra. Tutte le licenze per il commercio all'ingrosso del Connecticut sono valide per un (1) anno.

Nel New Jersey, sono disponibili le seguenti licenze a livello di ingrosso: Licenza Limitata per il Commercio all'Ingrosso (permette al titolare di vendere all'ingrosso birra e vini fermentati naturalmente); Licenza per il commercio all'ingrosso di Vino

(permette al titolare il commercio all'ingrosso di tutti i tipi di vini); Licenza Completa per il Commercio all'Ingrosso (permette al titolare il commercio all'ingrosso di liquore e tutti i tipi di vino ). Queste licenze sono tutte valide per un (1) anno.

In New York, sono disponibili diverse licenze all'ingrosso per la distribuzione di birra, vino e liquore. Mentre le licenze per l'ingrosso di birra e vino sono valide un anno, le licenze per il commercio all'ingrosso di liquori sono emesse per tre (3) anni.

## **2. Requisiti generali per ottenere licenze per il commercio all'ingrosso**

I requisiti di cittadinanza o residenza per grossisti di alcol imposte dalle leggi statali sono tra i piu' importanti problemi che deve affrontare il proprietario di un'attivita' straniera nel settore degli alcolici.

Il Connecticut non ha presupposti concernenti la cittadinanza o lo stato di residenza dei soggetti indicati nella domanda per il permesso di commercio all'ingrosso. Nonostante la mancanza di tali presupposti, secondo i regolamenti del Connecticut concernenti le bevande alcoliche, e' insito nella legge Federale sulla Immigrazione che ogni soggetto che lavora per la vostra attivita' all'ingrosso deve essere propriamente autorizzato a lavorare negli Stati Uniti.

Nel New Jersey, e' richiesta la cittadinanza Americana o la residenza permanente per il titolare di una societa'. Nel caso di societa' per azioni, occorrera' che solo un amministratore deve essere cittadino Americano o residente permanente negli Usa. Per una LLC, e' il rappresentante legale che deve adempiere a tali requisiti.

Tra i tre (3) stati nell'Area dei Tre-Stati, New York ha la normativa piu' severa in merito alla residenza/cittadinanza per i richiedenti la licenza per il commercio all'ingrosso di alcolici. Nel caso di una societa' per azioni, occorre che tutti i suoi amministratori, cosi' come la maggioranza degli azionisti che rappresentano la

maggioranza delle azioni nella società, siano cittadini americani o residenti permanenti. Nello stesso modo, l'amministratore(i) di una LLC deve essere un cittadino Americano o residente permanente, e la maggioranza delle quote societarie della LLC deve essere posseduta da un cittadino Americano o da un residente permanente.

In aggiunta, la domanda presentata nello stato di New York per la licenza all'ingrosso, permette ai richiedenti di fornire una "Prova di Cittadinanza", la cui prova richiede che un avvocato ammesso ad esercitare nello stato di New York confronti l'originale di un documento di immigrazione con la copia allegata alla domanda per la licenza all'ingrosso, confermando la autenticità della copia.

A prescindere da quanto detto precedentemente, qualsiasi soggetto, che sarà impiegato a lavorare per la vostra società all'ingrosso, deve avere un visto valido che gli permetta di lavorare negli Stati Uniti. Si raccomanda fortemente che otteniate dei consigli in merito alla legge sull'immigrazione per quanto concerne i vostri piani di assunzione di personale straniero.

Altri importanti requisiti riguardano la storia personale (come le residenze e gli impieghi passati e presenti, precedenti penali) e informazioni economiche che devono essere rese note da parte di tutti i soggetti indicati nella domanda. Per certi versi o altri, tali requisiti di informazione, solitamente nella forma di un questionario personale, sono presenti nei modelli della domanda di tutti e tre (3) gli stati.

Le autorità statali per i liquori sono anche interessate ai capitali per l'attività all'ingrosso che si intende costituire. I richiedenti devono generalmente elencare le spese o gli investimenti previsti, e potrebbero dover dar conto della provenienza di tali capitali (cioè conti correnti, prestiti).

### **a. Considerazioni particolari**

E' importante sottolineare che una licenza all'ingrosso data da un certo stato permette al detentore solo di vendere a rivenditori o altri grossisti di quello stesso stato. In alcune circostanze, un grossista puo' essere abilitato in un altro stato come spedizioniere fuori-dello-stato permettendo a tale grossista fuori-dello-stato la vendita ad un grossista licenziatario di quello stato.

Per esempio, un grossista del New Jersey puo' essere in grado di ottenere un permesso dall'Autorita' per i Liquori dello Stato di New York a poter vendere a grossisti licenziatari di New York, guadagnando l'accesso in tal modo ad un mercato piu' ampio (comunque, tale grossista del New Jersey non potrebbe vendere a rivenditori in New York).

Paragonati con i grandi complessi portuali gestiti congiuntamente di New York e New Jersey, lo stato del Connecticut ha soltanto piccoli commerciale. Gli importatori e grossisti del Connecticut possono aver il bisogno di trasportare la merce che arriva al porto di New York/New Jersey nel Connecticut. Questo comporta un permesso per il trasporto fuori-dallo-stato dalla Divisione Controllo Liquori del Connecticut, insieme a tutti gli altri permessi richiesti dall'autorita' per i liquori dello stato di arrivo (New Jersey o New York) per il trasporto dei prodotti alcolici attraverso tale stato.

### **3. Requisiti concernenti i locali adibiti all'ingrosso**

E' importante che il luogo dal quale operate la vostra attivita' all'ingrosso venga scelta il piu' presto possibile. Tutti tre (3) gli stati richiedono che piante/o fotografie dei locali siano sottoposti con la domanda. Potrebbero essere richiesti altri dettagli in merito ai locali. Per esempio, New York richiede che vengano fornite le generalita' del locatore in un determinato modulo.

Inoltre, le domande per la licenza sono generalmente conformi ai regolamenti di urbanistica, un fatto che potrebbe richiedere un riscontro per iscritto dalla relativa autorità addetta all'urbanistica (questo è per esempio necessario nel modello della domanda per il permesso per il commercio all'ingrosso nel Connecticut).

Per quanto riguarda un requisito base pertinente ai locali addetti all'ingrosso, le leggi di tutti e tre (3) gli stati richiedono che un grossista abbia un ufficio reale nello stato. I locali possono essere usati solo per l'attività all'ingrosso, cioè nessuna altra attività può essere esercitata dagli stessi locali.

#### **4. Tempistica delle domande**

Un altro fattore che i richiedenti devono considerare, può essere l'ordine nel quale presentare le domande al TTB per il Permesso Base e la relativa domanda statale per il commercio all'ingrosso.

In Connecticut e New Jersey, potete far domanda per ognuna delle licenze all'ingrosso in concomitanza con la vostra domanda per il Permesso Base. Comunque, questi due (2) stati concederanno soltanto le loro licenze all'ingrosso, una volta che i richiedenti abbiano ottenuto il Permesso Base.

Nello stato di New York invece, dovete generalmente ottenere il Permesso Base prima che possiate fare domanda per la licenza all'ingrosso. Se infatti si è in attesa dell'approvazione del Permesso Base, potete presentare una domanda per l'ingrosso a New York e indicare "P" (in attesa) dove viene richiesto il numero associato con il Permesso Base.

#### **5. Imposte e costi**

L'imposta iniziale per un permesso all'ingrosso per liquore e vino da parte della Divisione Controllo Liquore del Connecticut, rinnovabile annualmente, e' di \$2.650,00, oltre a un'imposta per la domanda di \$100 non rimborsabile. Un permesso per il commercio all'ingrosso per birra e' di solo \$1.000,00 all'anno, oltre a un'imposta per la domanda non rimborsabile di \$100. Un permesso per il trasporto fuori dello stato (necessario da ottenere se i prodotti importati arrivano in un altro stato, ma devono essere venduti all'ingrosso nel Connecticut, vedesi su) e' rispettivamente di \$90 per birra e vino, e \$1.250,00 per liquore quando sono concessi ad un grossista del Connecticut, oltre all'imposta non rimborsabile per la domanda di \$100. Infine, il Connecticut richiede che i grossisti di alcol, pubblichino avvisi delle loro licenze in alcune pubblicazioni locali, il che aggiungera' ulteriori costi al procedimento di ottenimento della licenza.pubblici

Poiche' il New Jersey ha diversi livelli di licenze all'ingrosso (vedasi sopra), le imposte del Dipartimento del New Jersey per il Controllo Bevande Alcoliche dipendono dal tipo di licenza che volete ottenere. Le loro imposte annuali sono le seguenti: \$1,875 per una Licenza Limitata per il Commercio all'Ingrosso, \$3,750 per una Licenza per il Commercio all'Ingrosso per il Vino e \$8,750 per una Licenza Completa per il Commercio all'Ingrosso. Se la domanda e' respinta, il 90% dell'imposta versata sara' rimborsata.

A New York, le imposte annuali per la licenza per il commercio all'ingrosso dell'Autorita' per i Liquori dello Stato di New York sono le seguenti (incluso un'imposta non rimborsabile di \$400 per l'esame della domanda): \$1,520.00 per l'ingrosso del vino, \$1,500 per l'ingrosso della birra, e \$27,280.00 l'ingrosso dei liquori.

In aggiunta, tutti i tipi di licenza all'ingrosso nei tre (3) stati richiedono che coloro che fanno domanda ottengano una obbligazione di garanzia che deve essere concessa da un valida societa' assicurativa (prego fare riferimento alle schede per le rispettive cifre). Il fine della obbligazione di garanzia e' di assicurarsi che tutte le tasse, multe e sanzioni che possono essere imposte o dovute, saranno pagate allo stato.

I premi applicati dalle assicurazioni di garanzia sono generalmente una percentuale bassa dell'ammontare dell'obbligazione di garanzia, ma sarà decisamente più alta se dovrà essere concessa un'obbligazione per maggiore rischio a causa della cattiva solvibilità o di una scarsa conoscenza della solvibilità del richiedente.

Infine, prego guardare le schede per i requisiti di registrazione del marchio, requisiti che comportano ulteriori imposte, a seconda dello stato e del tipo di prodotto.

### **III. Rispetto delle leggi**

Nello svolgere la loro attività, i grossisti devono rispettare le leggi ABC e i regolamenti in vigore. Si suggerisce anche ai grossisti di fare attenzione alle sentenze su particolari argomenti emesse dalle autorità per i liquori dei loro rispettivi stati.

I grossisti nel Connecticut e New Jersey e New York devono registrare ogni prodotto che hanno intenzione di vendere come marchio. In New York, la registrazione del marchio è richiesta solo per la birra e i prodotti di liquore, ma non per i vini.

Un altro importante obbligo per i grossisti consiste nell'affissione mensile dei prezzi. Il motivo per l'affissione dei prezzi è che le leggi ABC considerano illegale la vendita o l'acquisto di bevande alcoliche almeno che i prezzi di ognuno di questi prodotti siano stati presentati all'autorità dei liquori di quello stato. Ogni mese, in conformità con alcune scadenze stabilite dalle autorità statali, i grossisti devono indicare i prezzi che applicano ai rivenditori per ogni prodotto che offrono con l'autorità per i liquori.

Gli stati del Connecticut e New Jersey richiedono l'affissione dei prezzi per i prodotti di birra, vino e liquori. Le leggi ABC di New York esentano dal requisito di affissione del prezzo per la birra venduta all'ingrosso, ma i prezzi devono essere depositati alla NYSLA per i liquori e vini venduti all'ingrosso in New York.

Infine, i grossisti devono assicurarsi di non entrare in conflitto con i divieti di tied-house (legame) (vedasi sopra). Violazioni possono consistere nell' avere un rapporto vietato con un rivenditore di alcolici, per esempio concedendo un estensione del credito ad un rivenditore oltre il normale periodo di credito o forzando il rivenditore a prendere alcune quantita' di un prodotto.

---

*Prego notare che questa guida e' soltanto un sommario generale. Non costituisce un consiglio legale su una legge Federale, statale o locale, e non e' intesa come sostitutiva ad un consiglio legale. Saremo felici di valutare la vostra situazione e assistervi nella vostra iniziativa imprenditoriale con una consultazione personale o telefonica.*

© 2009 Zara Law Offices